

COMMENT

ÉVALUONS-NOUS

LA PERFORMANCE

+7,1%

La rémunération moyenne des dirigeants de notre échantillon a bondi de 7,1 % en 2015.

Notre palmarès évalue la rémunération des pdg des 50 capitalisations boursières québécoises les plus importantes en fonction de la création de valeur enregistrée au sein de leur société. Autrement dit, nous évaluons le rapport qualité-prix des pdg du Québec inc.

À notre demande, la firme Gestion de portefeuille stratégique Medici a conçu un indicateur pour mesurer la création de valeur. Ce dernier comprend trois données : le rendement du capital investi par les actionnaires, la croissance du bénéfice par action au cours des quatre dernières années et la taille des revenus du dernier exercice.

Le rendement des capitaux propres, une donnée clé pour mesurer la création de valeur, pèse pour plus de la moitié de l'indice, soit 70%. Le rendement des capitaux propres se calcule en divisant le bénéfice net par l'avoir des actionnaires.

Un poids de 20% est accordé à la croissance du bénéfice par action depuis quatre ans. Cette donnée a une influence importante sur le cours de l'action d'une société. Les analystes utilisent d'ailleurs ce ratio pour mesurer la valeur d'une action par rapport à son historique, à un indice ou à un groupe de pairs.

Finalement, nous avons accordé un poids de 10% à la taille des revenus. Nous avons utilisé

cette donnée pour mesurer la taille des entreprises de notre échantillon. L'idée est de tenir compte du fait que la gestion d'une grande organisation peut ajouter un défi supplémentaire pour son dirigeant.

De son côté, la firme montréalaise Inovestor nous a aidés à compiler les données sur la rémunération des dirigeants et les données financières utilisées par Medici pour construire son indicateur de performance.

Pourquoi avoir choisi la création de valeur plutôt que le rendement boursier? Le rendement en Bourse peut être attribuable à des facteurs externes tels que le contexte général du marché ou la popularité de certains secteurs auprès des stratèges. Ces éléments échappent au contrôle des dirigeants. Cette réflexion est avaluée par Michel Magnan, professeur à l'École de gestion John-Molson de l'Université Concordia, et François Dauphin, directeur de recherche de l'Institut sur la gouvernance d'organisations privées et publiques.

Des limites

Évidemment, aucune méthode n'est parfaite. Michel Magnan pense que ce genre d'exercice personifie trop le travail d'une organisation entière. De plus, il note que des facteurs externes

sur lesquels le pdg n'a aucun contrôle peuvent influencer le rendement du capital investi et la croissance des bénéfices. « Si une entreprise est désavantagée par le prix des ressources naturelles ou avantagée par le taux de change, est-ce que cela reflète vraiment la qualité du travail d'un dirigeant? » demande M. Magnan.

François Dauphin croit lui aussi que le fait de mettre l'accent sur la création de valeur peut désavantager une entreprise mature. Dans ce cas, le travail du dirigeant pourrait être de maintenir d'importants flux de trésorerie stables afin de verser un généreux dividende, dit-il. Les rachats d'actions peuvent aussi contribuer à améliorer le rendement du capital investi, ajoute M. Dauphin. Pourtant, il n'est pas dit que cette répartition du capital soit la meilleure décision à long terme. De plus, le rachat d'actions ne reflète pas nécessairement la valeur ajoutée qu'apporte un dirigeant.

Notre indicateur ne dispense pas d'une analyse qualitative par la suite, répond Carl Simard. Celle-ci doit se faire notamment lorsqu'une entreprise rachète des actions ou verse un dividende. « Il faut évaluer la façon dont une entreprise répartit son capital. Par exemple, racheter des actions est une décision inadéquate si le titre est surévalué. » — S. ROLLAND

Des inégalités qui se creusent

Encore en 2015, l'écart entre la rétribution des dirigeants et celle du salarié moyen a continué de se creuser. Les pdg de notre échantillon se sont enrichis à un rythme trois fois plus rapide que le salarié québécois moyen, selon les données de Statistique Canada.

La rémunération moyenne des dirigeants de notre échantillon a progressé de 7,1 % en un an. En comparaison, au Québec, la rémunération moyenne n'a progressé que de 2,1 %. En 2015, l'indice des prix à la consommation (IPC) a grimpé de 1,05 %.

Cet écart de croissance accentue encore les inégalités entre dirigeants et travailleurs. À 4,6 M\$, la rémunération moyenne des dirigeants de notre échantillon représente 102 fois la rémunération moyenne des Québécois. L'an dernier, ce ratio était de 97 fois.

La rémunération des pdg décortiquée

Pdg	Société	Salaire	Actions	Options	Prime	Régime de retraite	Autre	Rémunération totale	Variation, sur un an	Coût pour chaque % de perf. ²
Stanley Ma	Groupe MTY	378 642 \$	0 \$	0 \$	0 \$	0 \$	27 260 \$	405 902 \$	-4,15%	6 322 \$
Marc Dutil	Groupe Canam	563 784 \$	111 967 \$	0 \$	261 257 \$	63 300 \$	0 \$	1 000 308 \$	25,13%	20 574 \$
Brian McManus	Stella-Jones	600 000 \$	0 \$	0 \$	1 000 000 \$	0 \$	12 685 \$	1 612 685 \$	14,72%	24 357 \$
Gregory A. Yull	Intertape Polymer	543 269 \$	937 022 \$	0 \$	412 500 \$	14 575 \$	41 655 \$	1 949 021 \$	-3,55%	25 335 \$
Francois Jean Coutu	Groupe Jean Coutu	939 900 \$	0 \$	197 137 \$	1 033 871 \$	307 400 \$	0 \$	2 478 308 \$	8,73%	27 918 \$
Richard Lord	Quincaillerie Richelieu	640 000 \$	4 160 \$	310 500 \$	960 000 \$	0 \$	101 150 \$	2 015 810 \$	2,46%	31 297 \$
Pierre-Paul Lassonde	Industries Lassonde	922 488 \$	0 \$	0 \$	952 653 \$	0 \$	24 000 \$	1 899 141 \$	-23,4%	38 845 \$
Michel Dallaire	Cominar	720 000 \$	212 912 \$	52 290 \$	499 344 \$	0 \$	83 900 \$	1 568 446 \$	-34,12%	40 248 \$
Lino A. Saputo Jr.	Saputo	1 100 000 \$	0 \$	0 \$	2 162 600 \$	0 \$	0 \$	3 262 600 \$	0,14%	41 341 \$
Sophie Brochu	Valener	578 259 \$	0 \$	0 \$	241 668 \$	239 300 \$	736 571 \$	1 795 798 \$	-6,64%	45 429 \$
Eric R. La Flèche	Metro	849 993 \$	513 248 \$	855 039 \$	1 269 675 \$	199 000 \$	4 487 \$	3 691 442 \$	33,05%	45 658 \$
Pierre Dion	Québecor	1 300 000 \$	0 \$	0 \$	2 167 610 \$	33 700 \$	0 \$	3 501 310 \$	-67,70%	51 249 \$
Louis Audet	Cogeco Communications	960 000 \$	933 794 \$	320 670 \$	970 200 \$	0 \$	0 \$	3 184 664 \$	-10,82%	52 233 \$
Louis Audet	Cogeco	960 000 \$	933 794 \$	320 670 \$	970 200 \$	0 \$	0 \$	3 184 664 \$	-10,82%	52 945 \$
Yvon Charest	Industrielle Alliance	808 839 \$	242 585 \$	458 240 \$	641 189 \$	597 000 \$	0 \$	2 747 853 \$	-21,85%	55 783 \$
Larry Rossy	Dollarama	813 540 \$	0 \$	1 393 000 \$	2 979 997 \$	0 \$	0 \$	5 186 537 \$	71,66%	57 989 \$
Paul Desmarais, Jr.	Power Corporation du Canada	575 000 \$	50 000 \$	2 130 345 \$	1 000 000 \$	-9 750 \$	161 257 \$	3 906 852 \$	22,13%	62 640 \$
Patrick Lemaire	Boralex	398 920 \$	0 \$	90 645 \$	626 500 \$	57 281 \$	30 000 \$	1 203 346 \$	-1,06%	65 328 \$
Matthew Manson	Stornoway	430 551 \$	0 \$	375 844 \$	322 500 \$	0 \$	16 678 \$	1 145 573 \$	0%	65 913 \$
Pierre Shoiry³	WSP Global	973 750 \$	1 282 801 \$	855 032 \$	714 400 \$	0 \$	149 347 \$	3 975 330 \$	5,56%	82 579 \$
Marc Parent	CAE	860 000 \$	1 806 112 \$	691 600 \$	913 750 \$	293 000 \$	148 392 \$	4 712 854 \$	4,94%	90 510 \$
Louis Vachon	Banque Nationale	1 125 015 \$	3 375 000 \$	1 687 502 \$	1 636 875 \$	-1 273 000 \$	3 761 \$	6 555 153 \$	-35,40%	92 955 \$
Benoit Desormeaux	SEMAFO	451 750 \$	1 001 251 \$	0 \$	576 320 \$	0 \$	0 \$	2 029 321 \$	2,31%	97 470 \$
Claude Mongeau	Canadien National	1 374 603 \$	4 108 718 \$	2 705 600 \$	1 657 885 \$	132 000 \$	98 298 \$	10 077 104 \$	7,87%	117 230 \$
Alain Bédard	TransForce	1 315 000 \$	1 294 465 \$	1 295 866 \$	2 630 000 \$	1 170 900 \$	114 371 \$	7 820 602 \$	15,56%	121 250 \$
Glenn J. Chamandy	Gildan	1 277 692 \$	3 558 328 \$	3 558 779 \$	647 446 \$	64 846 \$	165 084 \$	9 272 175 \$	112,21%	128 016 \$
Robert Card³	SNC-Lavalin	931 041 \$	270 575 \$	0 \$	777 880 \$	0 \$	8 633 452 \$	10 612 948 \$	113,87%	130 348 \$
Jean-Guy Desjardins	Fiera Capital	650 000 \$	2 400 000 \$	1 070 498 \$	1 558 131 \$	18 955 \$	54 921 \$	5 720 000 \$	0%	130 743 \$
Michael E. Roach	Groupe CGI	1 333 000 \$	7 520 700 \$	0 \$	0 \$	0 \$	180 013 \$	9 033 713 \$	4,49%	130 753 \$
John D. Williams	Domtar	1 213 800 \$	3 096 336 \$	365 469 \$	0 \$	481 839 \$	2 043 769 \$	7 201 213 \$	2,84%	130 860 \$
David Baazov	Amaya	583 333 \$	0 \$	56 514 \$	0 \$	0 \$	0 \$	639 847 \$	61,58%	136 428 \$
Francois Olivier	Transcontinental	1 012 948 \$	2 116 371 \$	0 \$	3 120 026 \$	253 471 \$	75 813 \$	6 578 629 \$	11,01%	139 201 \$
George A. Cope	BCE	1 400 000 \$	4 406 250 \$	1 468 750 \$	3 389 400 \$	710 525 \$	170 074 \$	11 544 999 \$	0,56%	146 492 \$
Brian Hannasch	Alimentation Couche-Tard	1 356 260 \$	2 388 756 \$	6 437 480 \$	1 255 947 \$	2 020 013 \$	1 356 260 \$	14 814 716 \$	222,22%	169 408 \$
Jeffrey Orr	Corporation Financière Power	4 341 000 \$	2 302 179 \$	2 164 623 \$	0 \$	2 400 000 \$	466 500 \$	11 674 302 \$	9,94%	187 419 \$
Réjean Robitaille³	Banque Laurentienne	598 361 \$	1 800 000 \$	0 \$	600 000 \$	207 000 \$	6 532 718 \$	9 738 079 \$	121,77%	232 968 \$
Calin Rovinescu	Air Canada	1 400 000 \$	1 560 045 \$	740 813 \$	2 970 006 \$	517 000 \$	0 \$	7 187 864 \$	-10,15%	252 294 \$
Martin Schwartz	Industries Dorel	938 375 \$	319 795 \$	236 266 \$	938 371 \$	0 \$	50 520 \$	2 483 327 \$	10,90%	283 162 \$
Sean Roosen	Redevances aurifères Osisko	475 000 \$	500 000 \$	500 071 \$	655 000 \$	0 \$	0 \$	2 130 071 \$	-18,92%	286 300 \$
Henry L. Buckley	Uni-Sélect	608 191 \$	273 202 \$	372 997 \$	637 472 \$	58 861 \$	99 600 \$	2 050 323 \$	12,36%	288 778 \$
Mario Plourde	Cascades	671 000 \$	620 996 \$	166 194 \$	1 210 801 \$	130 510 \$	0 \$	2 799 501 \$	20,32%	364 518 \$
José Boisjoli	BRP	957 375 \$	0 \$	3 198 064 \$	1 085 424 \$	340 000 \$	0 \$	5 580 863 \$	6,82%	455 581 \$
Alain Bellemare	Bombardier	864 300 \$	655 200 \$	3 082 500 \$	1 210 000 \$	19 900 \$	594 100 \$	6 426 000 \$	24,59%	461 638 \$
Rupert Duschene	Aimia	938 077 \$	1 139 996 \$	758 241 \$	616 879 \$	132 077 \$	241 566 \$	3 826 836 \$	-32,30%	510 926 \$
Julien Billot	Pages Jaunes	825 000 \$	1 155 000 \$	468 097 \$	825 000 \$	61 875 \$	0 \$	3 334 972 \$	-14,86%	534 451 \$
Richard Garneau	Produits forestiers Résolu	980 905 \$	2 245 004 \$	0 \$	0 \$	0 \$	484 522 \$	3 710 431 \$	6,64%	623 602 \$
Michel Letellier	Innergex énergie renouvelable	503 500 \$	321 694 \$	0 \$	638 514 \$	0 \$	12 465 \$	1 476 173 \$	23,69%	768 840 \$
Pierre Laurin	ProMetic	539 195 \$	613 492 \$	476 673 \$	439 425 \$	0 \$	81 121 \$	2 149 906 \$	-31,56%	3 412 549 \$
Moyenne								4 602 031 \$		
Médiane								3 418 141 \$		

1. Nous avons exclu Logistec et Groupe BMTC de notre palmarès, car les données n'étaient pas disponibles au moment de faire la compilation. Nous avons également exclu Rona en raison de son acquisition par Lowe's. Nous avons aussi exclu Valeant, car la société révisait ses résultats.

2. Notre unité de mesure à partir de l'indicateur élaboré par Medici.

3. Même si Pierre Shoiry (WSP Global), Réjean Robitaille (Banque Laurentienne) et Robert Card (SNC-Lavalin) ont quitté l'entreprise en 2015, nous avons décidé d'évaluer leur rémunération, car ils étaient en poste la majorité de l'année.